



WEBINAIRE

L'accès au financement et à l'assurance  
dans le contexte de COVID-19

# Bienvenue !

Debut à 15:30 CEST

16 Juin 2020



# CONSEILS TECHNIQUES



**Votre micro est actuellement éteint**



**Si vous avez des commentaires ou des questions pendant la présentation, veuillez les poser sur le chat**



**Si vous ne pouvez pas entendre ou voir : fermez et redémarrez le webinaire, et fermez les autres programmes**



**Ce webinaire est enregistré**



# Qui sommes nous?



**Jose Luis Pereira**

Responsable du Programme National  
**DDC Bolivie**



**Peter Beez**

Conseiller Principal pour  
l'Engagement avec le  
Secteur Privé - **DDC**



**Siham Boukhali**

Modératrice du webinaire  
Conseillère développement du  
secteur financier  
Helvetas Suisse  
Intercoopération



**Franziska Huwiler**

Modératrice du chat  
Conseillère Senior  
développement du  
secteur financier



**Franz Thiel**

Support Technique

Advisor Knowledge  
& Learning



# Bienvenue

## Finalité et objectifs

- Écouter les expériences des projets sur la façon dont ils ont réagi, ou adapté leurs activités face au Covid-19
- Découvrir et explorer des expériences permettant de relever les défis financiers face à la situation actuelle
- Documenter, partager et tracer une feuille de route sur le sujet, tant sur le plan organisationnel que sur celui des programmes.

## Programme

- Bienvenue
- Interview de Jose Luis, DDC Bolivie sur le projet "Marchés inclusifs" en Bolivie
- Présentation par Peter Beez, Conseiller DDC, sur « l'initiative de « open road » ».
- Un aperçu des pages Shareweb sur le Covid-19



Schweizerische Eidgenossenschaft  
Confédération suisse  
Confederazione Svizzera  
Confederaziun svizra

## “DSF: Meilleures pratiques émergentes en matière de financement et d'accès aux assurances en Bolivie”



José Luis Pereira O / Juin 2020, La Paz



Schweizerische Eidgenossenschaft  
Confédération suisse  
Confederazione Svizzera  
Confederaziun svizra

**Cooperación Suiza en Bolivia**



Pourriez-vous nous donner un peu de contexte sur le projet dont vous allez parler ?



**Jose Luis Pereira**  
Responsable du Programme National  
SDC Bolivie



**Siham Boukhali**  
Modératrice du webinaire  
Conseillère développement du secteur  
financier



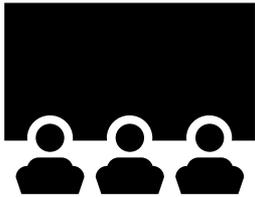
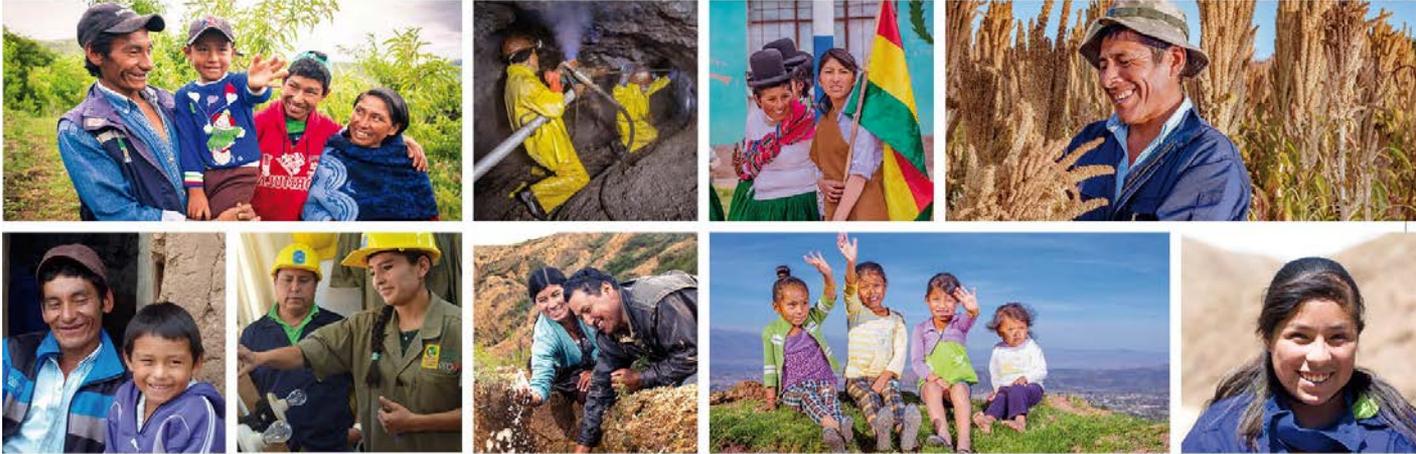
Quel a été l'impact du covid-19 sur le projet ?



**Jose Luis Pereira**  
Responsable du Programme National  
SDC Bolivie



**Siham Boukhali**  
Modératrice du webinaire  
Conseillère développement du secteur  
financier



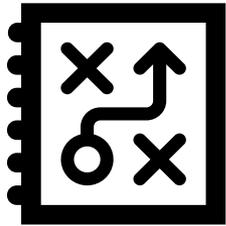
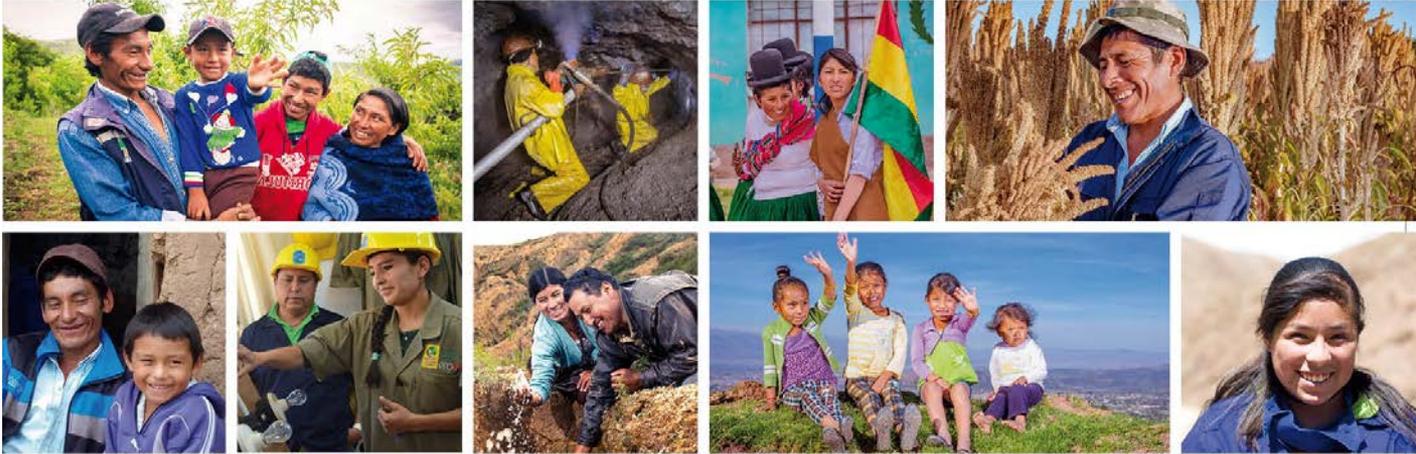
Quelles mesures ont été prises par le gouvernement et comment ont-elles affecté vos bénéficiaires ?



**Jose Luis Pereira**  
Responsable du Programme National  
SDC Bolivie



**Siham Boukhali**  
Modératrice du webinaire  
Conseillère développement du secteur  
financier



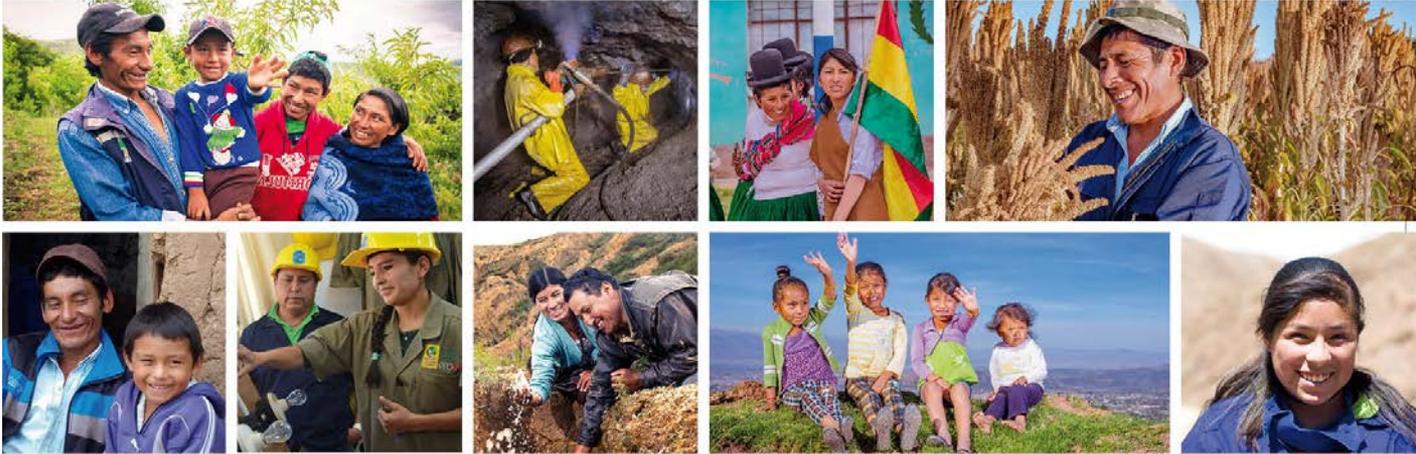
Quelles mesures le projet a-t-il prises pour remédier à cette situation ?



**Jose Luis Pereira**  
Responsable du Programme National  
SDC Bolivie



**Siham Boukhali**  
Modératrice du webinaire  
Conseillère développement du secteur  
financier



Quel est le principal succès que vous avez obtenu jusqu'à présent ?



**Jose Luis Pereira**  
Responsable du Programme National  
SDC Bolivie



**Siham Boukhali**  
Modératrice du webinaire  
Conseillère développement du secteur  
financier



Q&R



# Promouvoir l'entrepreneuriat social en Amérique latine - Financement lié à l'impact d'urgence



**Peter Beez**

Conseiller Principal pour  
l'Engagement avec le  
Secteur Privé- **SDC**



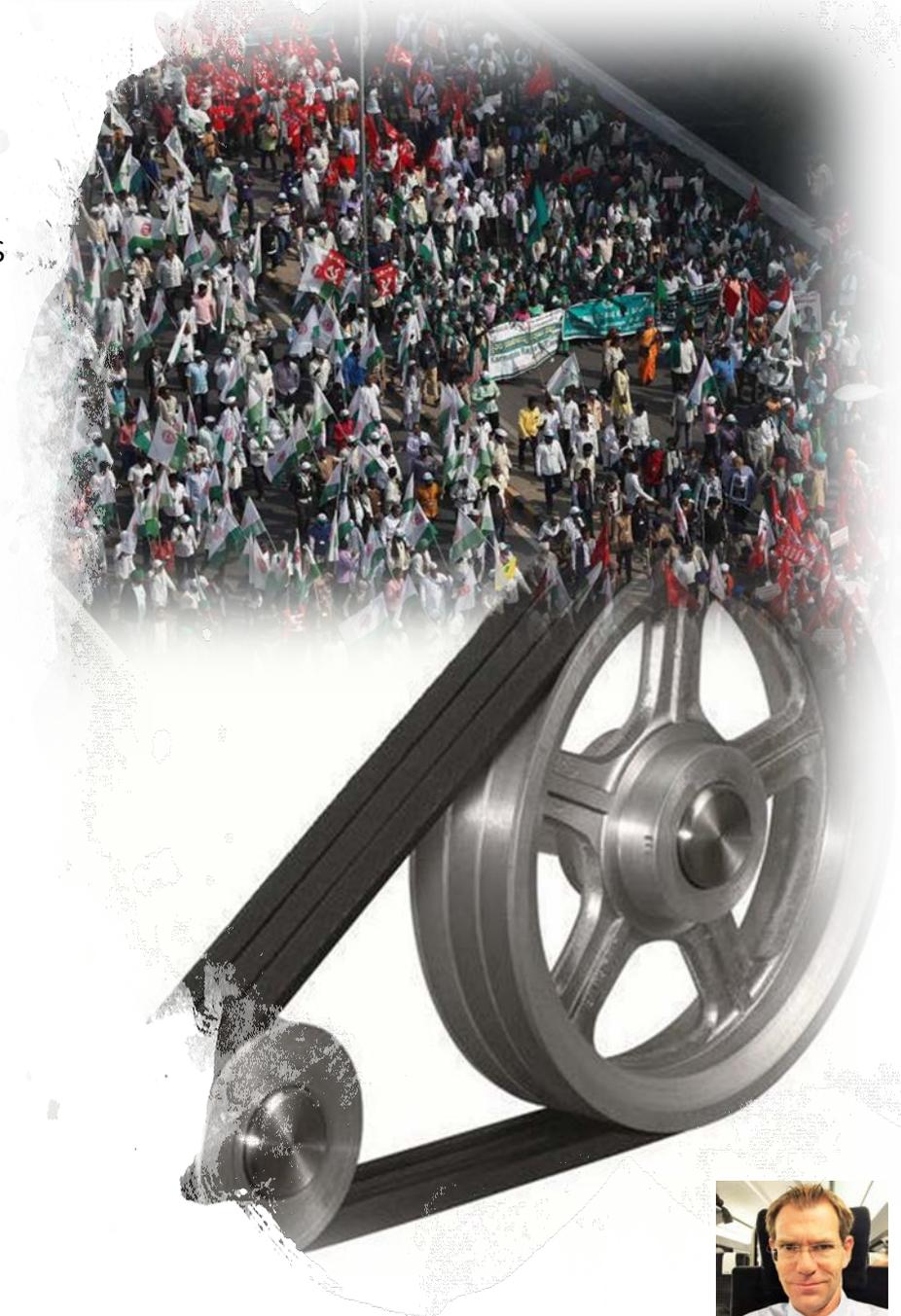
Comment atteindre des centaines de milliers de bénéficiaires dans le cadre du développement du secteur privé?

- En s'engageant avec le secteur privé
- Et en travaillant via l'entreprise d'impact :
  - Institutions de microfinance
  - Coopératives
  - Entreprises sociales
  - Etc.

 beaucoup d'entre eux sont des PME.

Voici un exemple : PES LATAM (Promotion de l'entrepreneuriat social en Amérique latine et dans les Caraïbes)

- en cours de réalisation !





# Que se passe-t-il si votre PME de transmission meurt ?

- Dans le passé, vous avez attribué à votre projet une croissance supplémentaire (c'est-à-dire une portée vers votre groupe cible) : l'impact
- Si la PME disparaît : vieux, nouveau, tous les impacts disparaissent

=> sauver une PME signifie non seulement économiser l'impact marginal mais aussi l'impact total de la PME





Comment  
les PME  
sont-elles  
touchées  
par Covid-  
19?





## Première chose à faire:

- Demandez-leur => Sondage

Résultat :

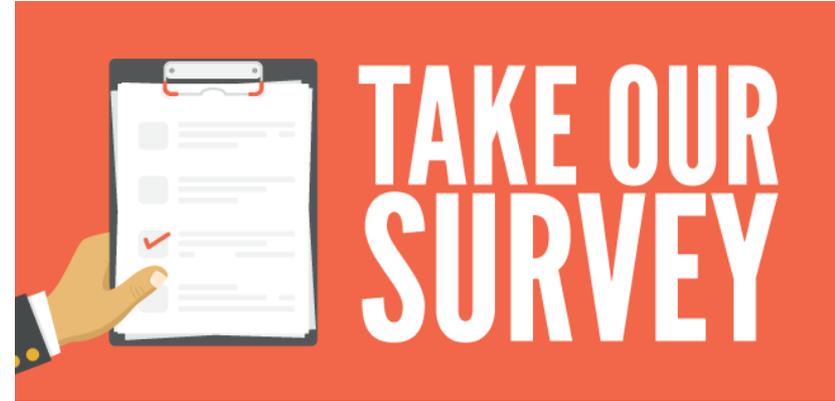
Certains gagnent, d'autres perdent quelque chose,  
certains perdent tout

Et : Des besoins différents

Regardez aussi autour de vous :

Ce que les autres font, disent ...partenaires, gouvernements, etc.

Cela aide aussi à identifier de nouveaux partenaires potentiels.





# Qu'est-ce qui se dessèche en premier ?



Liquidité.

Pas ou peu de recettes, mais les coûts continuent (salaires, loyer, etc.)

=> La finance est le goulot d'étranglement



=> Nous avons donc essayé de copier

**easygov**

=> Prêts relais





# Problèmes supplémentaires avec les entreprises sociales

PES LATAM PME

Le terme "social" signifie souvent :

- Moins de réserves
- Marge inférieure
- Encore assez petit
- Pas prêt pour l'investissement

Etc.

Prêteurs :

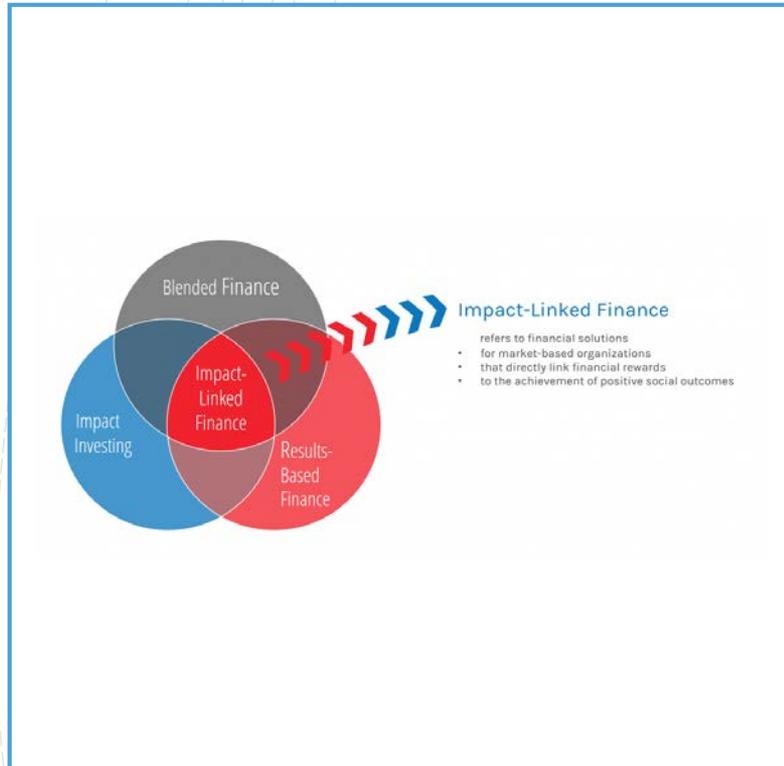
- Risques perçus comme élevés, encore plus élevés avec COVID
- Un « petit ticket size » n'est pas possible (moins de 500K)
- Les PME ne sont pas prêtes à absorber des investissements
- Etc.

=> La garantie comme dans Easygov ne suffit pas





# Solution : Financement lié à l'impact



Rembourser un prêt signifie gagner suffisamment d'argent pour rembourser le capital plus les intérêts

⇒ Si votre rentabilité est inférieure au taux d'intérêt (par exemple 20 %), vous risquez de ne jamais pouvoir rembourser

...

⇒ Remboursez avec votre impact, au moins en partie





## Solution : Financement lié à l'impact

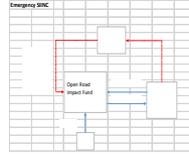
Collaboration avec deux investisseurs du secteur privé :

- Open Road Ventures Impact Fund
- Viwala

Les deux à la fois disposés et capable de financer des entreprises sociales même en dessous de 500K

Déjà avant la crise





# Mise en place

Les PME qui

- évitent la dérive de la mission,
- continuent à servir les pauvres,
- obtiennent un impact

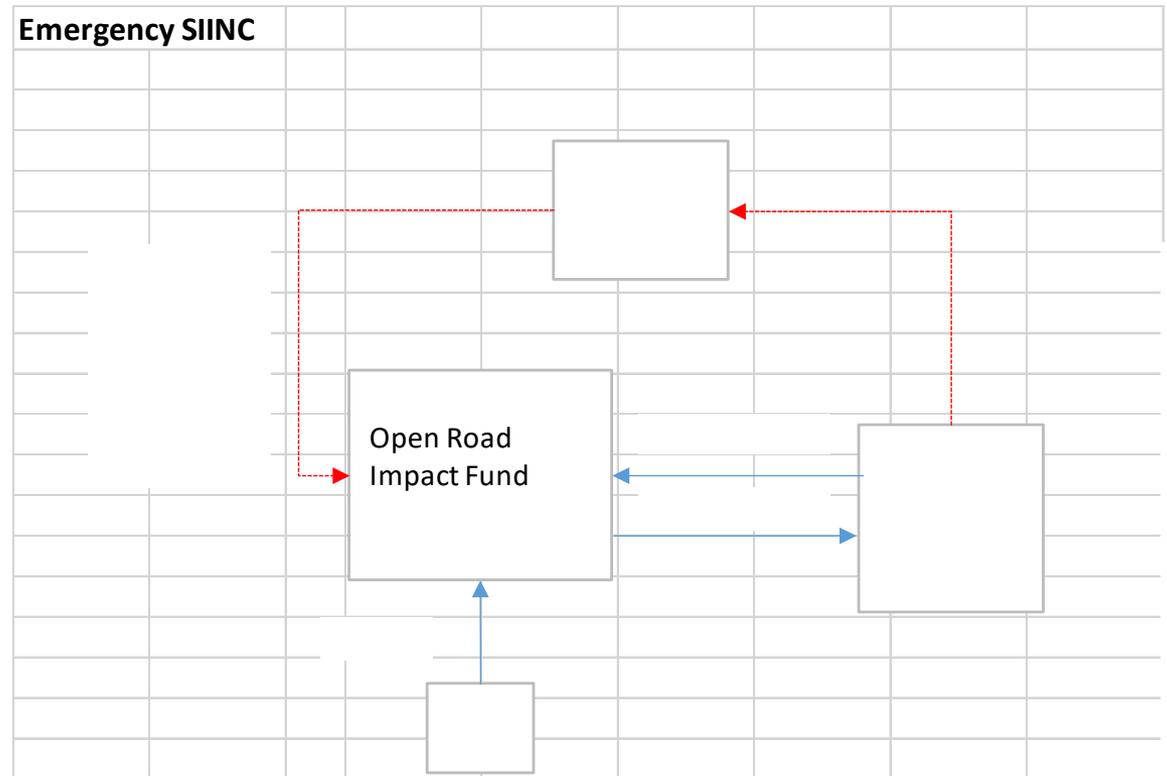
reçoivent une remise partielle de prêt

Éléments supplémentaires :

- Bonification d'intérêts
- Première tranche de perte

Partenaires:

- Open Road Impact Fund
- New Ventures, Viwala





# Enseignements tirés

Nous avons beaucoup appris.

Mais:

- Complexité sous-estimée
- Charge de travail trop élevée pour le personnel de la DDC
- Toujours pas opérationnel
- Les procédures et les restrictions de la DDC rendent très difficile le travail avec des partenaires du secteur privé à but lucratif (investisseurs d'impact)



A large, dark, irregular ink blot with the text "Q&R" in the center. The blot is surrounded by a light, textured background with scattered dark specks.

Q&R



# Merci et restez à l'écoute !



## Tenez-vous au courant

...sur le Shareweb e+i avec des mises à jour régulières, sur les bonnes pratiques, les ressources et les outils !

➤ Comment naviguer sur les pages du site e+i C19 Shareweb:

<https://www.shareweb.ch/site/ei/Pages/Content/Profiles.aspx?SmartID=2934&item1=Covid-19%20FSD>