



WEBINAIRE

L'accès au financement et à l'assurance
dans le contexte de COVID-19

Bienvenue !

Debut à 15:30 CEST

16 Juin 2020



CONSEILS TECHNIQUES



Votre micro est actuellement éteint



Si vous avez des commentaires ou des questions pendant la présentation, veuillez les poser sur le chat



Si vous ne pouvez pas entendre ou voir : fermez et redémarrez le webinaire, et fermez les autres programmes



Ce webinaire est enregistré



Qui sommes nous?



Jose Luis Pereira

Responsable du Programme National
DDC Bolivie



Peter Beez

Conseiller Principal pour
l'Engagement avec le
Secteur Privé - **DDC**



Siham Boukhali

Modératrice du webinaire
Conseillère développement du
secteur financier
Helvetas Suisse
Intercoopération



Franziska Huwiler

Modératrice du chat
Conseillère Senior
développement du
secteur financier



Franz Thiel

Support Technique

Advisor Knowledge
& Learning



Bienvenue

Finalité et objectifs

- Écouter les expériences des projets sur la façon dont ils ont réagi, ou adapté leurs activités face au Covid-19
- Découvrir et explorer des expériences permettant de relever les défis financiers face à la situation actuelle
- Documenter, partager et tracer une feuille de route sur le sujet, tant sur le plan organisationnel que sur celui des programmes.

Programme

- Bienvenue
- Interview de Jose Luis, DDC Bolivie sur le projet "Marchés inclusifs" en Bolivie
- Présentation par Peter Beez, Conseiller DDC, sur « l'initiative de « open road » ».
- Un aperçu des pages Shareweb sur le Covid-19



Schweizerische Eidgenossenschaft
Confédération suisse
Confederazione Svizzera
Confederaziun svizra

“DSF: Meilleures pratiques émergentes en matière de financement et d'accès aux assurances en Bolivie”



José Luis Pereira O / Juin 2020, La Paz



Schweizerische Eidgenossenschaft
Confédération suisse
Confederazione Svizzera
Confederaziun svizra

Cooperación Suiza en Bolivia



Pourriez-vous nous donner un peu de contexte sur le projet dont vous allez parler ?



Jose Luis Pereira
Responsable du Programme National
SDC Bolivie



Siham Boukhali
Modératrice du webinaire
Conseillère développement du secteur
financier



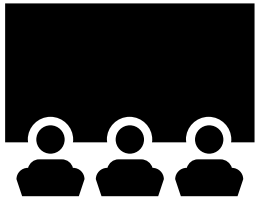
Quel a été l'impact du covid-19 sur le projet ?



Jose Luis Pereira
Responsable du Programme National
SDC Bolivie



Siham Boukhali
Modératrice du webinaire
Conseillère développement du secteur
financier



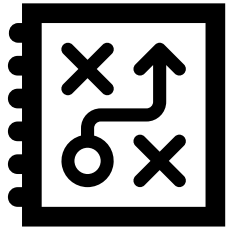
Quelles mesures ont été prises par le gouvernement et comment ont-elles affecté vos bénéficiaires ?



Jose Luis Pereira
Responsable du Programme National
SDC Bolivie



Siham Boukhali
Modératrice du webinaire
Conseillère développement du secteur
financier



Quelles mesures le projet a-t-il prises pour remédier à cette situation ?



Jose Luis Pereira
Responsable du Programme National
SDC Bolivie



Siham Boukhali
Modératrice du webinaire
Conseillère développement du secteur
financier



Quel est le principal succès que vous avez obtenu jusqu'à présent ?



Jose Luis Pereira
Responsable du Programme National
SDC Bolivie



Siham Boukhali
Modératrice du webinaire
Conseillère développement du secteur
financier

A large, dark, irregular ink blot with the text "Q&R" centered inside it. The blot has a textured, splattered appearance with some lighter areas and small droplets around the edges. The text is in a white, serif font.

Q&R



Promouvoir l'entrepreneuriat social en Amérique latine - Financement lié à l'impact d'urgence



Peter Beez

Conseiller Principal pour
l'Engagement avec le
Secteur Privé- **SDC**



Comment atteindre des centaines de milliers de bénéficiaires dans le cadre du développement du secteur privé?

- En s'engageant avec le secteur privé
 - Et en travaillant via l'entreprise d'impact :
 - Institutions de microfinance
 - Coopératives
 - Entreprises sociales
 - Etc.
- ➔ beaucoup d'entre eux sont des PME.

Voici un exemple : PES LATAM (Promotion de l'entrepreneuriat social en Amérique latine et dans les Caraïbes)

- en cours de réalisation !





Que se passe-t-il si votre PME de transmission meurt ?

- Dans le passé, vous avez attribué à votre projet une croissance supplémentaire (c'est-à-dire une portée vers votre groupe cible) : l'impact
- Si la PME disparaît : vieux, nouveau, tous les impacts disparaissent

=> sauver une PME signifie non seulement économiser l'impact marginal mais aussi l'impact total de la PME





Comment
les PME
sont-elles
touchées
par Covid-
19?





Première chose à faire:

- Demandez-leur => Sondage

Résultat :

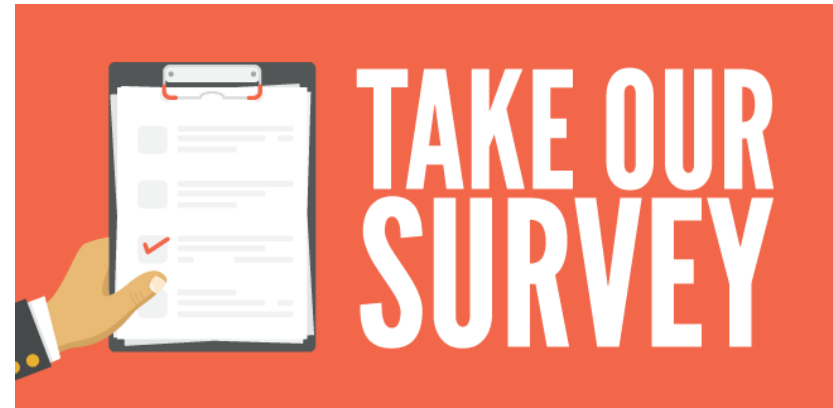
Certains gagnent, d'autres perdent quelque chose,
certains perdent tout

Et : Des besoins différents

Regardez aussi autour de vous :

Ce que les autres font, disent ...partenaires, gouvernements, etc.

Cela aide aussi à identifier de nouveaux partenaires potentiels.





Qu'est-ce qui se dessèche en premier ?



Liquidité.

Pas ou peu de recettes, mais les coûts continuent (salaires, loyer, etc.)

=> La finance est le goulot d'étranglement



=> Nous avons donc essayé de copier

easygov

=> Prêts relais





Problèmes supplémentaires avec les entreprises sociales

PES LATAM PME

Le terme "social" signifie souvent :

- Moins de réserves
- Marge inférieure
- Encore assez petit
- Pas prêt pour l'investissement

Etc.

Prêteurs :

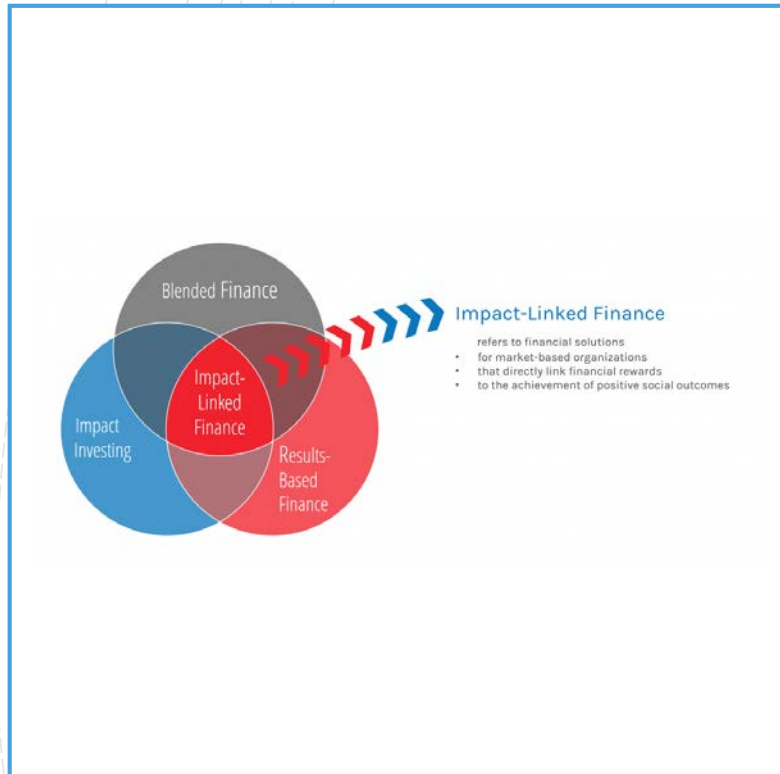
- Risques perçus comme élevés, encore plus élevés avec COVID
- Un « petit ticket size » n'est pas possible (moins de 500K)
- Les PME ne sont pas prêtes à absorber des investissements
- Etc.

=> La garantie comme dans Easygov ne suffit pas





Solution : Financement lié à l'impact



Rembourser un prêt signifie gagner suffisamment d'argent pour rembourser le capital plus les intérêts

⇒ Si votre rentabilité est inférieure au taux d'intérêt (par exemple 20 %), vous risquez de ne jamais pouvoir rembourser

...

⇒ Remboursez avec votre impact, au moins en partie





Solution : Financement lié à l'impact

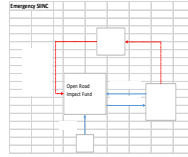
Collaboration avec deux investisseurs du secteur privé :

- Open Road Ventures Impact Fund
- Viwala

Les deux à la fois disposés et capable de financer des entreprises sociales même en dessous de 500K

Déjà avant la crise





Mise en place

Les PME qui

- évitent la dérive de la mission,
- continuent à servir les pauvres,
- obtiennent un impact

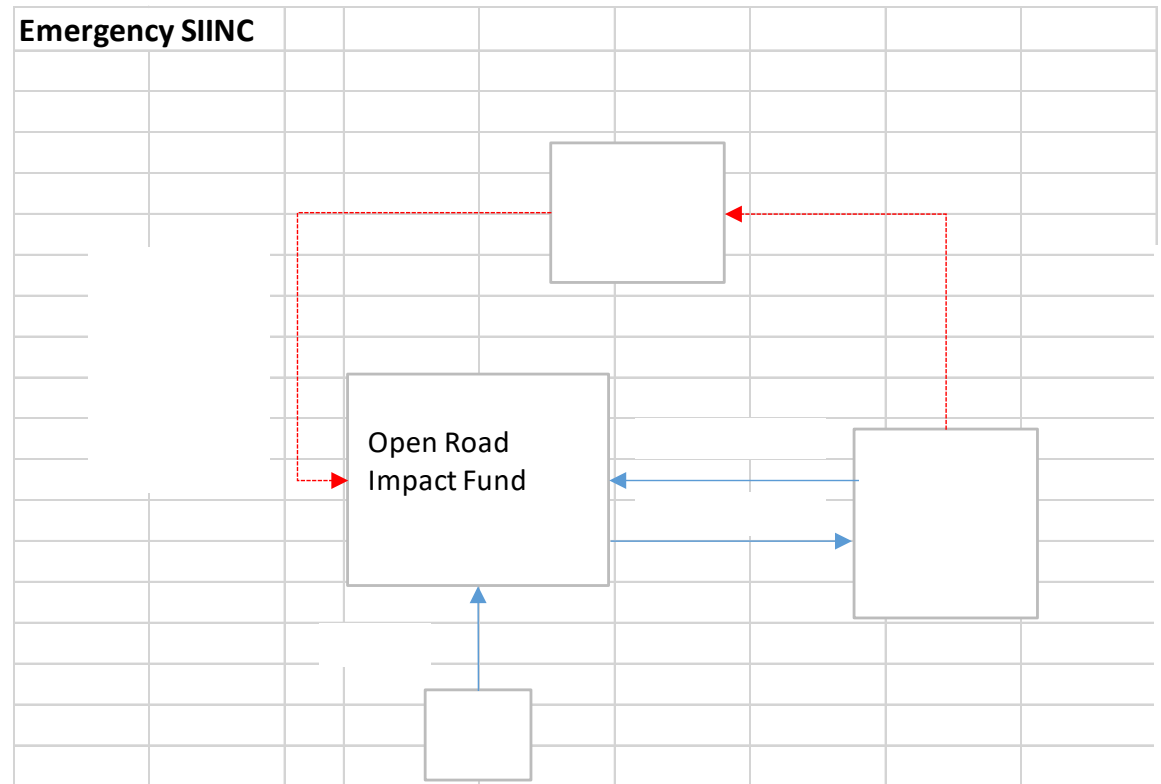
reçoivent une remise partielle de prêt

Éléments supplémentaires :

- Bonification d'intérêts
- Première tranche de perte

Partenaires:

- Open Road Impact Fund
- New Ventures, Viwala





Enseignements tirés

Nous avons beaucoup appris.

Mais:

- Complexité sous-estimée
- Charge de travail trop élevée pour le personnel de la DDC
- Toujours pas opérationnel
- Les procédures et les restrictions de la DDC rendent très difficile le travail avec des partenaires du secteur privé à but lucratif (investisseurs d'impact)





Q&R



Merci et restez à l'écoute !



Tenez-vous au courant

...sur le Shareweb e+i avec des mises à jour régulières, sur les bonnes pratiques, les ressources et les outils !

➤ Comment naviguer sur les pages du site e+i C19 Shareweb:

<https://www.shareweb.ch/site/ei/Pages/Content/Profiles.aspx?SmartID=2934&item1=Covid-19%20FSD>